

Fintesis (Frédéric Ventre) conseil financier du Bordelais AutoContact pour l'acquisition du groupe Exlinea.

Bordeaux, le 26 janvier 2007. Début 2007, AutoContact a acquis le groupe Exlinea dans son intégralité, pour moitié auprès de son fondateur Monsieur Claude Dumas-Pilhou et de sa famille, pour le solde auprès des fonds de capital-investissement Butler. Le montant de la transaction est tenu secret. Il s'agit de la première opération de croissance externe réalisée par AutoContact depuis sa création en 1985.

La Direction d'AutoContact a retenu la société bordelaise Fintesis (Frédéric Ventre) pour l'assister tout au long de cette opération en qualité de conseil financier : valorisation, assistance à la négociation, mise au point de la documentation juridique, refinancement. Frédéric Ventre déclare : « Je suis heureux que les dirigeants d'AutoContact m'aient renouvelé leur confiance après que j'ai fondé Fintesis et qu'ils aient pu mener à bien cette acquisition, qui présente un intérêt stratégique majeur. Vu le rythme auquel croît le groupe et ses ambitions de développement en Europe, je ne doute pas qu'il se présente avant peu d'autres sujets tout aussi intéressants et j'espère que Fintesis sera de nouveau appelée à intervenir à ses côtés ».

A propos d'AutoContact et d'Exlinea :

Le groupe AutoContact est un prestataire de services spécialisé dans la gestion de flottes et le re-marketing de véhicules d'occasion (VO). Avec environ 350.000 VO gérés pour le compte des plus grands constructeurs, loueurs et distributeurs européens, le groupe est leader sur son marché. Présent en France, en Allemagne, en Italie, en Espagne, au Benelux, au Portugal et depuis 2006 au Royaume-Uni, il emploie 270 personnes et réalise un Chiffre d'Affaires de 52 M€ (est. 2006). Indépendant, son capital est détenu à 78 % par ses fondateurs Serge Cazaux et Philippe Dayot, et à 22 % par le management.

Le groupe Exlinea, basé à Guyancourt (78), emploie une trentaine de personnes et réalise 15 M€ de Chiffre d'Affaires (est. 2006). Depuis sa création en 2000, il n'a eu de cesse de développer et d'améliorer un ensemble de solutions dédiées au re-marketing des VO :

- Carsat : plate-forme interactive de ventes aux enchères électroniques, alliant liaisons satellite et internet, réservée aux professionnels de l'automobile (4.000 VO vendus en 2006) ;
- Eurolinea : logiciel de gestion de l'activité VO destiné aux distributeurs (agents et concessionnaires) ;
- Autocote : site web d'annonces automobiles.

A propos de l'Opération :

Du fait la très forte complémentarité des deux groupes, l'acquisition d'Exlinea permet à AutoContact d'élargir son offre de services, qui devient ainsi la plus complète du marché, et de se renforcer sur les segments des loueurs longue durée et des marchands VO indépendants.

Monsieur Jean-Pierre Vaillant, Président de AutoContact Group SAS précise : « D'ici à quelques mois, dès lors que Exlinea aura été intégré et que les investissements nécessaires auront été réalisés, AutoContact sera en mesure de déployer Carsat et Eurolinea hors des frontières de l'Hexagone, dans chacun des pays où nous sommes présents ».

Conseils Aquéreurs : Fintesis (F. Ventre), Fidal (F. de Lâage de Meux, T. Belleme)

Audits d'acquisition : Barre Laforgue & Associés, Lexco (R. Le Moigne), Praxis (M. Vilardeil)

Conseil Vendeurs : Herbert Smith (F. Grillier)

Financement : LCL (arrangeur et agent – P. Nadalon, C. Daugan), BCME, Crédit Agricole d'Aquitaine, Fortis

A propos de Fintesis :

Au confluent du conseil en stratégie, du conseil spécialisé en fusions et acquisitions et autres opérations d'ingénierie financière et du conseil en gestion de patrimoine, Fintesis a vocation à accompagner sur la durée des entrepreneurs confrontés à des problématiques de développement, d'acquisition, de gouvernance, ou encore de transmission.

La société de conseil, basée à Bordeaux, se distingue par sa capacité à intervenir pour le compte d'entreprises de taille relativement modeste (typiquement entre 10 et 100 millions d'euros de Chiffre d'Affaires), par son mode de facturation, essentiellement « au temps passé », et par une meilleure prise en compte de l'intrication qui existe forcément entre la sphère privée et la sphère professionnelle du dirigeant du PME.

Fintesis intervient d'ores et déjà pour le compte de plusieurs PME girondines, toutes leaders dans leur domaine d'activité et largement tournées vers l'export, qui dans leur ensemble emploient environ 600 personnes en France comme à l'étranger et réalisent un Chiffre d'Affaires supérieur à 150 millions d'euros.

A propos de Frédéric Ventre :

Frédéric Ventre, HEC 1993 et titulaire du Diplôme d'Etudes Comptables et Financières (DECF), a commencé sa carrière en tant qu'Inspecteur dans le groupe Société Générale. Présent à Bordeaux depuis 1999, il a occupé des postes à responsabilités successivement pour la Banque de Gestion Privée Indosuez, l'antenne bordelaise de la Banque Lazard et la Financière Meeschaert, avant de fonder Fintesis en 2006.

Contact presse :

Frédéric Ventre
T : 05 56 11 77 80
F : 05 56 11 77 90
fventre@fintesis.com